

RÉSEAUX, PROSPECTION, TOURNÉES

Spectacle Vivant en Lorraine

FORMATION 2012

En coproduction avec L'Autre Canal – Scène de Musiques Actuelles - Nancy

avec **Emilie Benoit**

(bookeuse, administratrice de tournées, Juste pour Rire) - Intervenante IRMA

OBJECTIFS

**Élaborer une représentation cohérente et globale de la diffusion des projets musicaux : ses acteurs, ses réseaux, ses pratiques, son économie.
Disposer de clés pour situer sa propre pratique, développer son activité.
Savoir positionner son projet.**

CONTENU

1. Identification et définition des logiques de diffusion

a) Terminologie

- les structures et les métiers de la diffusion

b) Inventaire

- l'environnement général

- les réseaux

- les typologies des lieux de diffusion

2. Les contraintes de diffusion

a) définir et identifier son projet

b) construire les relations de travail et déterminer les modalités financières

c) comprendre, adapter et calibrer son projet aux marchés de la diffusion

d) planifier et optimiser ses objectifs de diffusion

→ Atelier pratique sur les projets des stagiaires

3. La prospection et le booking

a) la méthode

b) les outils (fichiers et base de données)

b) les moyens (e-mailing, invitations...)

d) de la négociation à la contractualisation

→ Atelier pratique sur les projets des stagiaires

Moyens pédagogiques : Cas pratiques et ateliers sur les projets des stagiaires.

Les participants sont invités à se munir de tous documents liés à des projets en cours ou à venir.

PUBLIC Managers, tourneurs, responsables d'association de support d'activités de groupes,...

• **Dates** : du 6 au 8 février (3 jours)
• (6 février de 10h à 13h et de 14h à 18h
• 7 et 8 février de 9h30 à 12h30 et de 14h
• à 17h30)

• **Lieu** : L'Autre Canal – Nancy

• **Places** : 12

• **Frais pédagogiques** : 150 €

• **Délai d'inscription** : avant le 24 janvier

RENSEIGNEMENTS / INSCRIPTIONS

• **Spectacle Vivant en Lorraine**
• **service Formation**

• Tél. 03 83 87 80 67

• Fax 03 83 87 80 71

• formation@svlorraine.com

• www.spectacle-vivant-lorraine.com